



Der vesecon-connector



JÜRGEN HAHM, MICHAEL ÖTTL

Wertvolle Neukunden-Termine: Regelmäßig, ohne Umwege.

Der vesecon Connector ist ein strukturierter Neukunden-Akquise-Service, durchgeführt von einem fix zugeordneten Team aus erfahrenen Outbound Professionals. Sie übernehmen für Sie die **telefonische Erstansprache** – persönlich, professionell und mit echtem Verständnis für Ihre Branche, Ihre Produkte und Ihre Positionierung.

Das Team kennt Ihr Unternehmen, Ihre Kultur sowie alle relevanten Nutzenargumente und Einwände – und agiert damit als verlängerter Arm Ihres Vertriebs. Unsere Outbound Professionals übernehmen den ersten Schritt in der Kundenansprache: Sie identifizieren die richtigen Entscheider, führen zielführende Gespräche und übergeben qualifizierte Interessenten direkt an Ihr Vertriebsteam.

**SO GEWINNEN
SIE REGELMÄßIG
NEUE KUNDEN-
KONTAKTE –
PLANBAR,
MESSBAR UND
OHNE UMWEGE!**

vesecon

Die Vorteile

Für ihr Unternehmen

Strukturierte Marktbearbeitung mit Fokus auf Entscheider – Ihr Vertriebsteam steigt **schneller** in relevante Gespräche ein

Gezielte Kundenansprache steigert Abschlusswahrscheinlichkeit und **Ertrag** – ohne Streuverluste

Sie werden in Ihrer Zielgruppe sichtbar, positionieren sich als Lösungsanbieter und bauen Ihre **Marktpresenz** nachhaltig aus

Klare Prozesse, kalkulierbare Budgets und ein professionelles Team sorgen für maximale **Planungssicherheit**

Klare Daten, messbare Ergebnisse und wöchentliche Reportings ermöglichen kontinuierliche **Steuerung** und Optimierung

Unabhängig von internen Ressourcen oder saisonalen Schwankungen sichern Sie die nachhaltige **Entwicklung** Ihres Vertriebs



Zeitersparnis



Umsätze steigern



Wettbewerbsvorteil



Sicherheit



Transparenz



Unternehmensentwicklung

Für ihr Vertriebsteam

Wegfall von Kaltakquise und irrelevanten Gesprächen – mehr Zeit für **echte Verkaufschancen**

Motiviertere Gespräche durch besser vorbereitete Leads – das steigert Abschlussquoten und **Eigenmotivation**

Informationsvorsprung durch gezielte Gesprächsführung und Wissen über Triggerpunkte, Anforderungen und Entscheider

Stabile Lead-Pipeline – **unabhängig** von Auslastung oder interner Personalsituation

Alle Aktivitäten **dokumentiert** und nachvollziehbar – klare Übergaben ins CRM und nachvollziehbare Workflows

Langfristiger Aufbau einer strategischen Kontaktdatenbank – für **kurz-, mittel- und langfristige** Verkaufschancen

Warum vesecon?



Wir sind Spezialisten.

Mit über 30 Jahren Erfahrung im B2B-Vertrieb verbinden wir analoge und digitale Ansätze zu einem strukturierten System der Neukundengewinnung. Unser Fokus liegt auf Effizienz, Planbarkeit und echter Wirkung – immer abgestimmt auf Ihre Ziele und Ihre Zielgruppe.

Maximale Sicherheit.

Bevor wir starten, sichern wir Ihr Investment durch unser internes Cross-Check-System: Erst wenn alle qualitativen Anforderungen erfüllt und intern geprüft sind, beginnt das strukturierte Prototyping. So stellen wir sicher, dass jede Kampagne auf einer soliden Basis aufsetzt – fachlich wie kulturell.

Prozesse mit Plan.

Gemeinsam mit Ihnen und Ihren potenziellen Kunden durchlaufen unsere Outbound Professionals alle Prototyping-Phasen – iterativ, fokussiert und messbar. Durch klar definierte Review-Schritte und Feedback-Loops schaffen wir maximale Transparenz vor dem Kampagnenstart.

Onboarding mit Substanz.

Unsere Outbound Professionals übernehmen nicht nur Informationen – sie übernehmen Haltung. Durch unsere strukturierte Onboarding-Methode übertragen wir Ihre Kultur, Sprache und Werte direkt ins Projekt. So entsteht ein Team, das wirkt, als wäre es Teil Ihres Unternehmens – authentisch, glaubwürdig, menschlich.

Vom ersten Kennenlernen bis zum Monitoring Ihres Erfolgs!



1

Nicht irgendwer. Sondern: Ihre Wunschkunden.

Im Kick-Off definieren wir gemeinsam Ihre Ziele, Zielgruppen und Kernbotschaften. Auf dieser Basis starten wir mit präziser Zielgruppenanalyse – unterstützt durch KI, Data Scraping und externe Datenquellen. Unser Ziel: Nur die relevantesten Unternehmen und Entscheidungsträger anzusprechen – für maximale Wirkung und minimale Streuverluste.



2

Nicht irgendwas. Sondern: Ihre Botschaft.

Unsere Outbound-Professionals kommunizieren klar, nutzenorientiert und authentisch. Mit strukturiertem Onboarding und einem durchdachten DNA-Ansatz stellen wir sicher, dass Nutzen, Differenzierung und Einwandbehandlung perfekt sitzen – abgestimmt auf Ihre Positionierung.



3

Nicht irgendwie. Sondern: Mit System.

Zwei strukturierte Prototyping-Phasen stellen sicher, dass jedes Gespräch passt – zu Ihrem Markt, Ihrer Zielgruppe und Ihrer Tonalität. Erst nach Ihrem finalen Go starten wir mit dem Regelbetrieb – effizient, planbar und qualitätsgesichert.



4

Nicht irgendjemand. Sondern echte Profis.

Ihr vesecon Connector-Team besteht aus fix zugewiesenen Outbound-Professionals, die Ihr Unternehmen, Ihre Produkte und Ihre Kultur verstehen. Sie übernehmen die telefonische Erstansprache – professionell, persönlich und auf Augenhöhe. Dabei steht der Nutzen im Mittelpunkt: Unsere Mitarbeitenden kommunizieren authentisch, behandeln Einwände souverän und schaffen Vertrauen. So entstehen qualifizierte Erstkontakte, die nahtlos an Ihr Vertriebsteam übergeben werden – als solide Basis für neue Verkaufschancen.



5

Nicht blind. Sondern messbar.

Alle Aktivitäten werden in einem zentralen Dashboard überwacht. Sie erhalten wöchentliche Reports mit klaren KPIs zu Qualität, Quantität und Erfolg. Das Monitoring durch unseren Connector Leadmanager garantiert maximale Transparenz und laufende Optimierung.



6

Nicht zu früh. Nicht zu spät. Sondern: zum richtigen Zeitpunkt.

Auch wenn ein Lead noch nicht bereit ist: Wir bleiben achtsam. Unsere Mitarbeiter halten den Kontakt sympathisch aufrecht und melden sich dann, wenn das Interesse konkret wird – ohne aufdringlich zu sein, aber immer präsent.

vesecon

vesecon gmbH
Karl-Leitl-Straße 1, A-4048 Puchenuau
Tel. +43 732 9025-0
E-Mail: office@vesecon.at
www.vesecon.at

