



# Der vesecon Sales Garden





JÜRGEN HAHM, ROMAN STYLL, MICHAEL ÖTTL

# Neue Zeiten. Neue Wirksamkeit: Der vesecon Sales Garden!

Der vesecon Sales Garden ist ein systematisches Entwicklungsprogramm für Vertriebsteams, das **weit über klassische Verkaufstrainings** hinausgeht. Mit maßgeschneiderten Trainings, die individuell auf die Anforderungen, Branche und Potenziale der Mitarbeiter abgestimmt sind, befähigen wir Ihre VerkäuferInnen, authentisch, empathisch und wirkungsvoll zu verkaufen. Wir legen dabei großen Wert auf die Unterstützung bei der Entwicklung einer gesunden Leistungskultur mit Fokus auf Qualität. Das persönliche Mindset spielt dabei eine große Rolle. Vorhang auf für Ihren Weg zu neuen, vielfach erprobten Spitzenleistungen im Vertrieb - der **vesecon Sales Garden!**

**DER VESECON SALES GARDEN HEBT IHR VERKAUFSTEAM AUF EINE NEUE EBENE DER WIRKSAMKEIT - AUTHENTISCH, EMPATHISCH UND NACHHALTIG**

**vesecon**



# In drei Schritten zu neuer Wirksamkeit:



- "Wir machen **zu wenig Umsatz!**"
- "Wir haben **zu wenig Marktanteil!**"
- "Wir bekommen **zu wenig Neukunden** und/oder **Anfragen!**"
- "Die Mitarbeiter machen viele Angebote, **Abschlüsse kaum!**"
- "Wir nutzen nicht unser vollständiges **Potential** im Bestand!"
- "Ich **suche** verzweifelt die richtigen Mitarbeiter im Vertrieb!"
- "Die Mitarbeiter **performen** nicht wie sie sollten/könnten!"
- "Die Mitarbeiter beschäftigen sich mit **Nebenschauplätzen!**"

1

## ANAMNESE

WORAN LIEGT ES?

2

SKILLS

MOTIVATION, MINDSET,  
ZIELE

ORGANISATION, TEAM

3

## MASSNAHMEN

CLASSROOM- / ONLINE-TRAININGS,  
TRAINING ON THE JOB, EINZELTRAINING

- "Der Umsatz ist **gestiegen**"
- "Wir gewinnen an **Marktanteilen**"
- "Wir gewinnen **Neukunden**, die **Anfragen** steigen"
- "Die Mitarbeiter verwandeln Angebote in **Abschlüsse**"
- "Wir bauen die Umsätze bei **Bestandskunden** aus"
- "Ich **finde** die richtigen Mitarbeiter im Vertrieb!"
- "Meine Mitarbeiter zeigen ein ausgeprägtes '**Können und Wollen**'"
- "Meine Mitarbeiter setzen mit klarem **Fokus** um"



# Die Schritte im Überblick



1

## **Anamnese: Woran liegt es?**

Im Erstgespräch schaffen wir Transparenz über den aktuellen Vertriebsstatus, die vorhandenen Stärken sowie die gemeinsamen Ziele und Erwartungen.

Mithilfe unserer Diagnose-Tools machen wir sichtbar, welche Ursachen hinter bestehenden Verkaufsherausforderungen stehen. So entsteht eine fundierte Basis für passgenaue Entwicklungs- und Trainingsmaßnahmen.



2

## **Maßgeschneidert, punktgenau: Wo liegen die Hebel für echte Veränderung?**

Wir prüfen systematisch die Bereiche Skills, Organisation und Mindset, um genau zu verstehen, wo und welche Hebel den größten Einfluss auf Ihre Zielerreichung haben. Auf Basis dieser Analyse erkennen wir, welche Faktoren in welchen Bereichen bremsen und wo Potenziale liegen: Benötigt ihr Team wirksamere Werkzeuge und/oder liegt es am Mindset? Inwieweit sind Talente vorhanden, kommen aber (noch nicht) zum Einsatz? Wo und warum gibt es Reibungsverluste in bestehenden Teams? Wie vermeiden Sie in Zukunft Fehlbesetzungen?



3

## **Veränderung passiert: Die Sales Garden Trainings und Schulungen**

Im dritten Schritt setzen wir die punktgenau entwickelten Trainingsmaßnahmen um und befähigen Ihr Verkaufsteam, ein neues Level an Exzellenz zu erreichen. Unsere maßgeschneiderten Trainings orientieren sich an den spezifischen Anforderungen Ihrer Branche und den individuellen Potenzialen Ihrer MitarbeiterInnen. Dadurch unterstützen wir Ihre VerkäuferInnen dabei, authentisch, empathisch und gleichzeitig wirkungsvoll zu verkaufen. Besonders wichtig ist uns der Aufbau einer gesunden, qualitätsorientierten Leistungskultur – denn ein starkes persönliches Mindset ist der Schlüssel zu nachhaltigem Vertriebserfolg.



# Warum der vesecon Sales Garden?



## Individuelle, maßgeschneiderte Programme

Jedes Training wird an Ihre Branche, Ihre Vertriebsziele und die individuellen Potenziale Ihrer Mitarbeiter angepasst. So wird jeder optimal abgeholt und gefördert.

## Über 30 Jahre Erfahrung

vesecon bringt jahrzehntelange Praxis in der B2B-Kundengewinnung und Vertriebsentwicklung mit. Dieses umfangreiche Know-how fließt direkt in den Sales Garden ein und sorgt für schnelle Umsetzungssicherheit.

## Wissenschaftlich fundierte Methoden

Die Trainings basieren auf neuesten Erkenntnissen aus Psychologie, Neuromarketing und moderner Kommunikation. So lernen Ihre Vertriebsmitarbeiter, authentisch, empathisch und wirkungsvoll zu verkaufen – nicht mit veralteten Verkaufstricks.

## Praxisnahe Umsetzung

Mit typengerechten Analysen (z.B. SPQ, DISC) und realistischen Simulationen entstehen echte Verhaltensänderungen, die sich direkt in besseren Verkaufsgesprächen und höheren Abschlussquoten zeigen.

## International, mehrsprachig

Als zertifizierter Partner in einem weltweiten Netzwerk bieten wir unsere Trainings international und in mehreren Sprachen.

## Integration in Ihre Vertriebsprozesse

vesecon verbindet Training mit professioneller Leadgenerierung und Outbound-Telemarketing (vesecon connector), sodass Vertriebsteams optimal vorbereitet und entlastet werden.

## Ganzheitlicher Entwicklungsansatz

Der vesecon Sales Garden fördert nicht nur Skills, sondern auch Mindset, Motivation und Verhalten. Ziel ist ein nachhaltiger Erfolg mit Freude und ohne Druck.

## Transparenz und messbare Erfolge

Durch moderne Analysetools und klare KPIs können Sie den Fortschritt und den Erfolg der Trainings nachvollziehen und steuern.





# vesecon

vesecon gmbH  
Karl-Leitl-Straße 1, A-4048 Puchenu  
Tel. +43 732 9025-0  
E-Mail: office@vesecon.at  
www.vesecon.at

